

Thierry Monnier

AgriFood Commodity Trader | Broker Senior

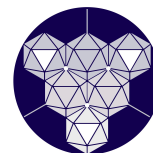
for business between reasonable and responsible people

↓ Aix-en-Provence

✉ chaine.du.vivant@icloud.com

5 continents

24 ans d'expérience
contrats en M€



site web personnel www.chaine-du-vivant.com

Professionnel senior du négoce de matières premières agro-alimentaires, fort de 25 ans d'expérience dans l'import-export de fruits à coque (amandes, noisettes, cajou, pistaches). Capacité démontrée à conclure des contrats pluriannuels valorisés en millions d'euros, à piloter une logistique multimodale complexe et à gérer les risques de change FOREX. Réseau de plusieurs centaines de contacts actifs couvrant l'Europe, l'Asie, les Amériques et l'Australie. Disponible pour rejoindre une organisation internationale en tant que Trader, Acheteur Senior, Responsable Développement Commercial, ou Business Mentor.

COMPÉTENCES CLÉS ♦ animé d'une analyse réflexive alliant coopération et impasses dans l'import-export

Expertise métier	Négoce fruits à coque bio & conventionnel · Marchés spot & forward · Analyse des tendances prix · Veille réglementaire UE · ESG / RSE · Certifications Agriculture Biologique · Audit qualité
Commerce international	Développement commercial B2B · Négociation contrats achat/vente · Incoterms · Relations fournisseurs & clients leaders UE · Salons SIAL & INC
Supply Chain	Logistique multimodale · Gestion des approvisionnements & stocks · Coordination transitaires, armateurs, douanes
Finance	Gestion des risques de change · Marchés FOREX · Contrats court/moyen/long terme · Crédit documentaire · Gestion de stocks et de trésorerie.
Langues	Français Anglais (professionnel - négociation & rédaction contractuelle)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE ✓✓✓

Courtier Associé (Employé) ■ MONNIER & PARTNERS SAS Fruit & NutBrokers ↓ Aix-en-Provence ————— (2000 - 2025)

Entreprise de courtage sur le marché de niche de l'import-export de matières premières agro-alimentaires issues de cultures conventionnelles et biologiques : amandes, noisettes, noix de cajou, pistaches, coco râpé. MONNIER & PARTNERS SAS a cessé son activité le 11/02/2026.

⚙ **Effectifs:** 2 courtiers polyvalents, et frères dans la vie privée / Service comptabilité externalisé.

→ **Diversification professionnelle:** réorientation dans le négoce en rejoignant les associés familiaux de MONNIER & PARTNERS SAS.

- Développement commercial en France et à l'international, élargissement de la gamme produit et des services.
- Production par le binôme de courtiers d'un volume transactionnel moyen de 35 à 45 M€/an, soit 10 000 à 15 000 tonnes/an.
- Négociation des contrats d'achat à terme avec les principaux leaders du secteur en UE, Asie, Amériques et Australie.
- Animation un réseau international de plusieurs centaines de sociétés réparties sur les 5 continents.
- Gestion des procès d'import-export, analyse le tendances de marchés, veille réglementaire UE (sécurité alimentaire, ESG, RDS).
- Organisé et supervisé la logistique multimodale (Incoterms) avec transitaires, compagnies maritimes et services douaniers.
- Gestion des risques de change et suivi des marchés des devises (FOREX).
- Supervision des audits qualité et certifications Agriculture Biologique.
- Représentation de la société aux salons professionnels internationaux : INC International Nut Congress, SIAL.

Expert Import-Export (fonction non-appointée) ■ AMCO TRADING SAS ↓ Aix-en-Provence ————— (2019 - 2024)

AMCO TRADING SAS est la joint-venture entre MONNIER & PARTNERS SAS et AUGUST TÖPFER & CO. (GMBH & CO.) KG. L'objet social est celui du négoce de matières premières agro-alimentaires sur les marchés internationaux. CA : 1 à 5 M€.

⚙ **Effectifs:** 2 Experts Import-Export polyvalents / 1 à 2 alternants / Service comptabilité externalisé.

- Supervision du démarrage opérationnel et stratégique de la JV : structuration juridique, mise en place des processus commerciaux et logistiques. Développement du portefeuille clientèle par duplication de celui de MONNIER & PARTNERS SAS.
- Coordination entre les deux sociétés actionnaires (France / Allemagne) et les partenaires commerciaux.
- Contribution à l'atteinte d'un CA de 5 M€/an sur la période.

Architecte D.P.L.G. ■ Divers Cabinets d'Architecture ↓ France et Outre-mer ————— (1991 - 2001)

Exercice de la maîtrise d'œuvre en agences privées. Reconversion vers le négoce international en 2000, en capitalisant sur des compétences de gestion de projet, de négociation et de rigueur contractuelle.

Mission de coopération technique au Service de l'Urbanisme de Polynésie française.

FORMATION 📖

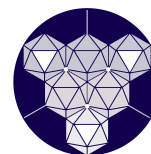
Architecte D.P.L.G. ■ École Nationale Supérieure d'Architecture (1984 - 1991)



Donateur de la SNSM · Saint-Jean-de-Luz



[LinkedIn](#)



Senior professional in the trading of agri-food raw materials, with 25 years of experience in the import-export of tree nuts (almonds, hazelnuts, cashews, pistachios). Proven ability to secure multi-year contracts worth millions of euros, manage complex multimodal logistics, and handle FOREX currency risk. Network of several hundred active contacts spanning Europe, Asia, the Americas, and Australia. Available to join an international organization as Trader, Senior Buyer, Business Development Manager, or Business Mentor.

KEY SKILLS ♦ driven by a reflective analysis linking cooperation and deadlocks in import-export

Business expertise	Organic & conventional nuts trading · Spot & forward markets · Price trend analysis · EU regulatory monitoring · ESG / CSR · Organic Farming Certifications · Quality audit
International trade	B2B business development · Negotiation of purchase/sale contracts · Incoterms · EU leading supplier & customer relations · SIAL & INC fairs
Supply Chain	Multimodal logistics · Supply & inventory management · Coordination of freight forwarders, shipowners, customs and Health Authorities.
Finance	Foreign exchange risk management · FOREX markets · Short/medium/long term contracts · Documentary credit · Inventory and cash management.
Languages & Tools	French (native) English (professional - negotiation & contractual drafting)

PROFESSIONAL EXPERIENCE ✓✓✓

Associate Broker (Employee) ■ MONNIER & PARTNERS SAS ↓ Aix-en-Provence ————— (2000 - 2025)

Brokerage company in the niche market for the import-export of agri-food raw materials from conventional and organic crops: almonds, hazelnuts, cashews, pistachios, grated coconut. MONNIER & PARTNERS SAS ended all activity on Feb 11th, 2026

⚙ **Workforce:** 2 brokers and brothers in the private life, with polyvalent tasks / outsourced accounting department.

→ **Professional diversification:** from construction to trading by joining the family partners of MONNIER & PARTNERS SAS.

- Business development in France and internationally, expansion of the product range and services.
- Production by the pair of brokers with an average transactional volume of €35 to €45 million/year, or 10,000 to 15,000 tons/year.
- Negotiation of futures contracts with the main leaders in the sector in the EU, Asia, the Americas and Australia.
- Animation of an international network of several hundred companies spread over the 5 continents.
- Management of import-export lawsuits, market analysis, EU regulatory monitoring (food security, ESG, RDS).
- Organization and supervision of multimodal logistics (Incoterms) with freight forwarders, shipping companies and customs services.
- Foreign exchange risk management and currency market monitoring (FOREX).
- Supervision of quality audits and certifications Organic Agriculture.
- Company representation at international trade shows: INC International Nut Congress, SIAL.

Import-Export Specialist (Unpaid professional role) ■ AMCO TRADING SAS ↓ Aix-en-Provence ————— (2019 - 2024)

AMCO TRADING SAS is the joint-venture between MONNIER & PARTNERS SAS and AUGUST TÖPFER & CO. (GMBH & CO.) KG. The activity is focused on the trade of agri-food raw materials on international markets. Turnover: €1 to €5 million.

⚙ **Workforce:** 2 Import-Export Specialists - polyvalente tasks / 1 or 2 trainees / outsourced accounting department

- Supervision of the operational and strategic start-up of the JV: legal structuring, implementation of commercial and logistical processes. Expansion of the client portfolio by replicating that of MONNIER & PARTNERS SAS.
- Coordination between the two shareholders companies (France / Germany) and the trading partners.
- Contribution to the achievement of a turnover of €5 million over the period.

Architect - Government Certified ■ Various Architecture Agencies ↓ France and Overseas Territories ————— (1991 - 2001)

Exercise of project management in private agencies. Conversion to international trading in 2000, capitalizing on project management, negotiation and contractual rigor skills.

Technical cooperation mission at the Urban Planning Service of French Polynesia.

FORMATION 📖

Architect - Government Certified ■ National School of Architecture (1984 - 1991)



SNSM donor (French Sea Rescuers) Saint-Jean-de-Luz.



[LinkedIn](#)